



With You. Beyond.

Junior Account Manager

“With You. Beyond” è il nostro DNA.

Non è solo un concetto astratto ma uno stile di vita: noi vogliamo essere *Beyond*, andare “Oltre”. Oltre noi stessi, oltre l’attuale Società, oltre l’attuale condizione di vita delle persone, e vogliamo farlo applicando ogni giorno quello che sappiamo fare meglio: l’utilizzo della tecnologia, in tutti i suoi ambiti – software cloud e mobile, meccanica, firmware, sviluppo elettronico, robotica, AI.

La tecnologia è il nostro strumento per risolvere i problemi che ci vengono portati, con una forte ispirazione verso l’ecologia, la sostenibilità, il rispetto della Persona. Le sfide in cui ci stiamo cimentando oggi sono, ad esempio, l’evoluzione della **medicina digitale**, gli **smart buildings** e l’utilizzo dell’intelligenza artificiale in diversi ambiti.

I nostri team sono composti da persone brillanti, dove la massima espressione è di casa. Per superare le sfide che ci siamo posti, utilizziamo un’organizzazione suddivisa per Chapter, ove ciascuno di noi punta al miglioramento delle proprie competenze core e soft skills ogni giorno. Diamo massima importanza alle idee e al talento di ogni singola persona per riuscire a creare e trasmettere l’atmosfera e la tensione al raggiungimento di ogni singolo obiettivo.

Se stai già guardando l’orizzonte e senti di voler fare questo salto insieme a noi, questa posizione è quello che fa per te.

Posizione

Il candidato affiancherà il responsabile del business in M31 nel suo compito di aprire nuove opportunità di collaborazione con nuovi potenziali Clienti. Le responsabilità del Junior Account Manager sono:

- Missioni in Italia e all’estero per incontri di natura commerciale.
- Partecipazione a fiere ed eventi in Italia ed all’estero per promuovere M31.
- Incontri con potenziali clienti al fine di identificare possibili iniziative di collaborazione.
- Coordinamento con il team di ingegneria o di produzione di M31 al fine di raccogliere, raffinare e verificare i requisiti di quanto richiesto dai potenziali Clienti e predisporre le relative offerte commerciali.
- Partecipazione agli incontri con i Clienti.
- Scrupolosa verifica di quanto prodotto da M31 al fine di soddisfare le richieste dei Clienti assegnati.
- Attività esplorative alla ricerca di nuovi Clienti.

Competenze richieste

- Laurea magistrale in discipline STEM.
- Ottime capacità di ascolto, empatia, rielaborazione e scrittura.
- Ottime capacità di comunicazione orale.



With You. Beyond.

- Ottime capacità di problem solving.
- Capacità di immaginare soluzioni originali a problemi con gli strumenti a disposizione.
- Gradita esperienza di 3 o più anni in ambito tecnologico.
- Buona conoscenza della lingua inglese.
- Utilizzo della suite di Microsoft Office (Word, Excel, Powerpoint).

Competenze aggiuntive

Sarà data priorità ai candidati che possiederanno una o più delle seguenti competenze:

- Sarà fortemente considerata la capacità di utilizzo di strumenti di fast prototyping al fine di predisporre sketch, mockup e/o dimostrazioni quanto potenzialmente fornito al Cliente.
- Capacità comunicative e grafiche al fine di comporre presentazioni ed offerte accattivanti e di immediata comprensione.

Cosa ti offriamo

- Un contratto a tempo indeterminato con retribuzione commisurata alla tua esperienza
- Un ambiente di lavoro dinamico e stimolante
- La possibilità di lavorare su progetti innovativi
- Smart working 2 gg a settimana, buoni pasto, budget per formazione ed eventi.

Sede di lavoro

La sede di M31 si trova a Padova in via Tommaseo, 77, a pochi passi dalla zona universitaria.

Azienda

M31 nasce nel 2007 dall'intuizione del Prof. Ruggero Frezza e di un gruppo di imprenditori di successo: far interagire il grande sapere della Ricerca Universitaria, giovani di grande talento e l'imprenditorialità del nostro territorio per creare nuove soluzioni in grado di migliorare la nostra Società e le condizioni di vita delle Persone.

Sin dalla sua nascita, M31 ha sempre posto l'accento sul concepire, disegnare e portare sul mercato soluzioni tecnologiche d'avanguardia che andassero oltre lo stato dell'arte - abbiamo creato imprese di successo e soluzioni che combinano sistemi di controllo, connettività e calcolo avanzati per sviluppare, insieme ai nostri clienti, prodotti innovativi nei settori medicale, industriale, automotive e dell'automazione.

Stiamo cercando persone ambiziose che vogliano cimentarsi ad immaginarsi il futuro, andando "Beyond", oltre lo stato dell'arte della tecnologia, per ideare e sviluppare con noi le cose di domani.



With You. Beyond.

Inviaci il tuo Curriculum Vitae con lettera di presentazione a job@m31.com.

I candidati interessati, ambo sessi (L.903/77), potranno inviare un dettagliato Curriculum Vitae indicando nell'oggetto il riferimento **#accountmanager**, il recapito telefonico e l'autorizzazione all'uso dei dati ai sensi dell'Art. 13 GDPR (Regolamento UE 2016/679) ai soli fini della ricerca e selezione del personale.